



Produkte mit SAP konfigurieren und visualisieren

DIGITALE KUNDENBERATUNG UND VERTRIEB MIT ODER OHNE PRÄSENZ BEIM KUNDEN

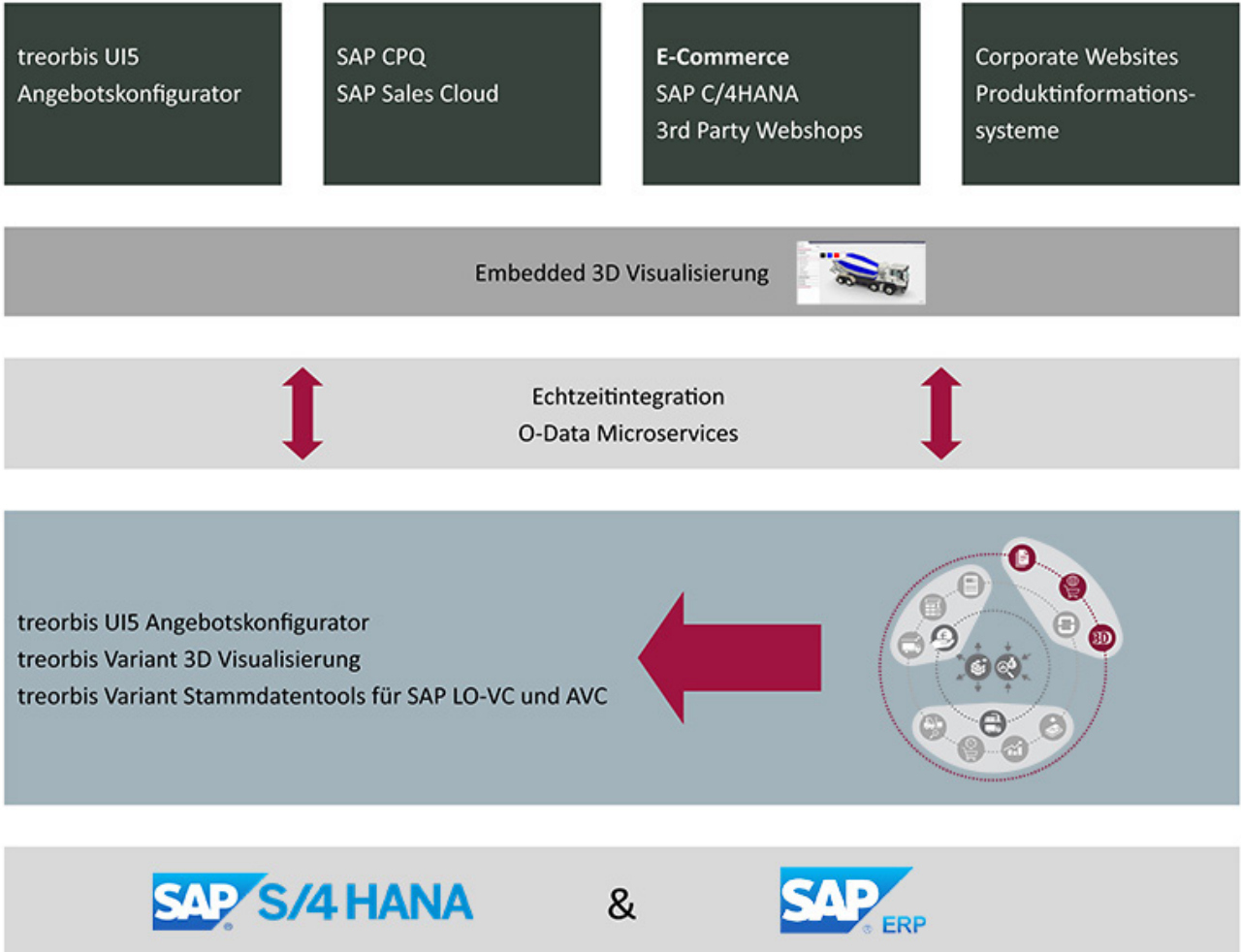
Weltweit vernetzte Vertriebsorganisationen unterliegen einem stetigen Wandel. In Zeiten globaler Krisen und temporären oder kontinuierlichen Einschränkungen im Reiseverkehr entstehen neue Herausforderungen für Unternehmen mit ausgeprägten Beratungs- und Angebotsprozessen im Außendienst – speziell bei Herstellern varianter und komplexer Produkte.

Durch Web basierte Softwarelösungen mit SAP ist es möglich Produktfindung, Konfiguration und 3D Visualisierung selbstständig durch Kunden und Partner ausführen zu lassen. Hierbei spielt die Integration dieser Prozesse in die einzelnen Werkzeuge und Datensysteme eine entscheidende Rolle im Rahmen einer durchgängigen Digitalisierungsstrategie im Vertrieb.

Daten aus dem SAP-System wie Produktinformationen, Varianten und Preise werden zentral verwaltet und anhand anwenderfreundlicher und für die angebotenen Produkte optimierter Benutzeroberflächen an unterschiedlichen Touchpoints zur Verfügung gestellt.

Die End-to-End Implementierung wird durch die Echtzeitkommunikation zwischen den Modulen gewährleistet, d.h. ausgehend vom Angebotsprozess in SAP, werden relevante Belege und Buchungen direkt im System angelegt – bis hin zur Fertigung und Logistik.

Mit einem erfahrenen Team von Solution Architects, Beratern und Entwicklern ist die msg treorbis Spezialist für die Umsetzung und Einführung von integrierten SAP-Lösungen für den Vertrieb:



Customer Success Story

Digitaler Vertrieb aus einer Hand in SAP: Weltweit online verfügbare Produktkonfiguration in Vertriebssystemen und e-commerce

Mit Sitz in Bad Oeynhausen, ist die DENIOS AG ein führender Hersteller von Gefahrstoff-Containern zur Lagerung von gefährlichen Stoffen in der Industrie. Im Vertrieb kommt eine vollständig im SAP LO-VC umgesetzte Konfiguration und 3D-Visualisierung der Container mit Nutzung als Fiori/UI5 Anwendung auf allen gängigen mobilen Endgeräten zum Einsatz – vollständig WEB basierend und responsiv.

„Insgesamt lässt sich festhalten, dass wir nie wieder ohne den Konfigurator arbeiten werden. Wohl wissend, dass es natürlich auch eine Investition ist. Aber wir profitieren von Professionalität, Kompetenz und Expertise, die so niemand in unserem Wettbewerbsumfeld hat.“

Ansgar Jost, Director Engineered Solutions, DENIOS AG

Suche nach Merkmal	Technische Lüftung Luftwechsel
Technische Lüftung	
Technische Lüftung	
Technische Lüftung Luftwechsel	Eingabe löschen 0,4-fach pro Stunde
Position Technische Lüftung:	2-fach pro Stunde
TL Abluftüberwachung	5-fach pro Stunde
TL Abluftführung über Dach	Ohne Luftwechsel
Position TL Zuluft:	
Türstellanlage	
Heizung + Klima	
Beleuchtung	
Einlegewanne	
Regale	
Signalisierung	

Aktuelle Konfiguration:

Empfangsland: Deutschland
Containergöße: 615,30
Unterfahrbar (N/Y): Unterfahrbar -> separ. Artikel
Türausführung Tür 1: 2-flügelig (Gangfl. rechts)
Türspezifizierung Tür 1: EI2-90C
Tür mit Anti-Panik Schloss: Nein
Ausführung Türbeschlag: Drücker Kunststoffausführung
EX-Schutz innen: Ex-Zone 2
EX-Schutz außen: Keine Ex-Zone
Aufstellort: Außenaufstellung
Charakter: Windlast qk.w: 0,585 kN/m² Windzone 1/2
Bodenschneelast Sk: 2,5 kN/m²
Position der Dachentwässerung: RD1 + RD4
Position Steuerung: 9
Technische Lüftung: Ja
Technische Lüftung Luftwechsel: 0,4-fach

Somit ist eine einfach bedienbare Angebotserstellung mit Echtzeit-Zugriff auf SAP durch den einzelnen Vertriebsmitarbeiter möglich. Das mit Fokus auf User Experience realisierte Online 3D Konfiguratorssystem errechnet automatisiert die Preise und erzeugt direkt die Angebotsdokumente in SAP. Aktuelle Online-Kollaborationsformen und Remote-Zugriff sind somit bereits im Standard implementiert.

Wir helfen Ihnen gerne weiter. Sprechen Sie uns an:



Ansprechpartner

Ralf Heislmeier
Head of Sales & Marketing
Telefon: +49 151 11 700 742
ralf.heislmeier@msg.group

msg systems ag

Bei dem Neuen Krahn 2 | 20457 Hamburg | Telefon: +49 40 3344150-0 | info@msg.group | www.msg.group