

**.denken.
.gestalten
.wachsen**



Eine spannende Tätigkeit mit Perspektiven: Als führender IT-Partner der Insurance-Branche unterstützen wir namhafte Versicherer mit kompetenter Beratung und ganzheitlichen Lösungen für alle Sparten. Insbesondere der Geschäftsbereich Insurance wächst stark und bietet vielfältige Aufgaben im Bereich der fachlichen Prozessberatung sowie bei der Einführung von komplexen IT-Systemen auf Basis von Individual- und Standardsoftware und umfassenden Implementations-Dienstleistungen.

msg ist eine unabhängige Unternehmensgruppe mit weltweit mehr als 8.500 Mitarbeitenden. Unseren ausgezeichneten Ruf verdanken wir unserem ganzheitlichen Leistungsspektrum aus einfallreicher strategischer Beratung und intelligenten, nachhaltig wertschöpfenden IT-Lösungen für eine Vielzahl von Branchen. Für die msg Schweiz suchen wir

Vertriebsconsultant/ Accountmanager für Erst-/ Rückversicherung Schweiz/Lichtenstein (m/w/d)

Das erwartet Sie bei uns

- Ausbau des Geschäfts mit Erst- und Rückversicherern in der Schweiz und Lichtenstein mit Fokus auf die Bereiche versicherungstechnische IT-Produktlösungen, Business- und IT Consulting, Innovation, SAP
- Eigenständige Beratung von Kunden in der Versicherungsindustrie und Identifikation kundenspezifischer Bedürfnisse und Übersetzung derer Anforderungen in konkrete Services/ Produkte
- Aufbau und Pflegen neuer Kundenbeziehungen und zu weiteren Bereichen bestehender Kunden
- Betreuungsfokus auf einzelne zugeordnete Kunden mit dem Ziel, diese zum Key Account auszubauen
- Marktbeobachtung, Marktanalyse, Analyse und Qualifizierung der Kundenbedarfe sowie selbstständiges Identifizieren von Neugeschäft
- Erfolgreiche Gestaltung und Steuerung des gesamten Akquiseprozesses von der Ausschreibungs- und Angebotsphase bis zur Angebotspräsentation beim Kunden
- Regelmäßiges Reporting, Monitoring der Vertriebsaktivitäten sowie Prognoseerstellung mit kontinuierlichem Abgleich des msg Leistungsportfolio

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Studium, vorzugsweise der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbar
- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb, Account Management oder im Business Development im Bereich von versicherungsfachlichen Softwareprodukten und Beratungsdienstleistungen
- Breite fachliche Kenntnisse in Erst und/oder Rückversicherung und vertiefte Kenntnisse der Wertschöpfungsketten
- Sehr gute Kenntnisse des Schweizer und liechtensteinischen Erst- und Rückversicherungsmarkts mit entsprechendem Kontaktnetzwerk gepaart mit Trends und Entwicklungen in der Versicherungsindustrie
- Gutes Verständnis für Technologie und IT-Projekte sowie ein guter Überblick über Markt und Wettbewerb
- Sicheres und verbindliches Auftreten, sehr gute Präsentationsfähigkeit und die Fähigkeit, komplexe Prozesse und Themen bildlich darzustellen
- Verständnis für multinationale Kundenbearbeitung und Delivery
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französisch wünschenswert sowie branchenübliche Reisebereitschaft

Das ist unser Angebot

Suchen Sie Abwechslung statt Alltagsroutine? Teamspirit statt starrer Hierarchien? Dann sind Sie bei uns richtig. Wir bieten Ihnen spannende verantwortungsvolle Aufgaben, attraktive Karrierechancen und internationale Perspektiven. Mehr noch: Bei uns finden Sie ein flexibles Arbeitszeitmodell, grosszügige Sozialleistungen und ein professionelles, kollegiales Arbeitsklima in einem hochmotivierten Team.

Das ist Ihr Weg zu uns

Sie sind neugierig geworden? Dann freuen wir uns über Ihre Onlinebewerbung an ellen.burchardi@msg.group
<https://karriere.msg.group>

.consulting .solutions .partnership

